

# МИНОБРНАУКИ РОССИИ



Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования

## «РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ГУМАНИТАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ» (РГУГУ)

Институт экономики, управления и права

Юридический факультет

Кафедра предпринимательского права

### **Правовое регулирование экспортно-импортных отношений**

Рабочая программа дисциплины

40.04.01 Юриспруденция

Направление (профиль) подготовки:  
правовое сопровождение предпринимательской деятельности

Уровень высшего образования: магистратура

Форма обучения: очная; очно-заочная; заочная

РПД адаптирована для лиц  
с ограниченными возможностями  
здоровья и инвалидов

Москва 2022

Правовое регулирование экспортно-импортных отношений

Рабочая программа дисциплины

Составитель:

Кандидат юридических наук, доцент,

доцент кафедры предпринимательского права юридического факультета ИЭУП РГГУ

В.П. Бугорский

УТВЕРЖДЕНО

Протокол заседания кафедры

Предпринимательского

права юридического

факультета ИЭУП РГГУ

№ 9 от 04 апреля 2022 г.

## **ОГЛАВЛЕНИЕ**

### **1. Пояснительная записка**

1.1 Цель и задачи дисциплины

1.2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций

1.3. Место дисциплины в структуре образовательной программы

### **2. Структура дисциплины**

### **3. Содержание дисциплины**

### **4. Образовательные технологии**

### **5. Оценка планируемых результатов обучения**

5.1. Система оценивания

5.2. Критерии выставления оценок

5.3. Оценочные средства (материалы) для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

### **6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины**

6.1. Список источников и литературы

6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

6.3. Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы

### **7. Материально-техническое обеспечение дисциплины**

### **8. Обеспечение образовательного процесса для лиц с ограниченными возможностями здоровья**

### **9. Методические материалы**

9.1. Планы семинарских занятий

9.2. Методические рекомендации по подготовке письменных работ

### **Приложения**

Приложение 1. Аннотация дисциплин

## 1. Пояснительная записка

### 1.1. Цель и задачи дисциплины

Цель дисциплины – формирование у студентов комплекса компетенций, предусмотренных основной образовательной программой высшего образования по направлению подготовки 40.04.01 «Юриспруденция» для дисциплины «Правовое регулирование экспортно-импортных отношений» с тем, чтобы планируемые результаты обучения (знания, умения и навыки) соответствовали содержанию каждой компетенции.

Дисциплина реализуется кафедрой предпринимательского права Юридического факультета Института экономики, управления и права.

Задачи:

Выработка у студентов необходимых навыков и умений для их будущей профессиональной деятельности;

Овладение студентами современными научными познаниями в области правового регулирования экспортно-импортных отношений в объеме, необходимом выпускникам высшего учебного заведения юридического профиля.

Изучение предлагаемого курса призвано вооружить будущих специалистов теоретическими знаниями, практическими навыками и умениями о системе правового регулирования экспортно-импортных отношений, о защите материальных прав и законных интересов физических лиц, граждан – предпринимателей и юридических лиц.

В данном курсе изучаются выработанные теорией и практикой понятия и правила, относящиеся к его предмету, а также пути, методы и приемы применения их в деятельности специалиста-юриста в области правового регулирования экспортно-импортных отношений.

### 1.2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций

Компетенция	Индикаторы компетенций	Перечень планируемых результатов обучения
ПК-2.Способен правильно и полно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации	ПК-2.1 Имеет представление об основных юридических понятиях и категориях, необходимых для реализации норм права в юридической деятельности	<b>Знать:</b> основные юридических понятия и категории, необходимые для реализации норм права при регулировании экспортно-импортных отношений; <b>Уметь:</b> квалифицированно применять нормативные правовые акты, содержащие основные юридические понятия и категории, необходимые для реализации норм права при регулировании экспортно-импортных отношений; <b>Владеть:</b> навыками работы со справочными правовыми системами, с нормативными правовыми актами и специальной юридической литературой, где содержатся основные юридические понятия и категории, необходимые для реализации норм права при регулировании экспортно-импортных отношений

	ПК 2.2 Применяет нормативные правовые акты в профессиональной деятельности	<p><b>Знать:</b> современную нормативно-правовую базу регулирования экспортно-импортных отношений с учетом изменений, происходящих в законодательстве; содержание федеральных законов, иных нормативно-правовых актов в сфере экспортно-импортных отношений, необходимых для реализации норм права в профессиональной деятельности;</p> <p><b>Уметь:</b> квалифицированно применять нормативные правовые акты, регулирующие экспортно-импортные отношения в условиях цифровой экономики, реализовывать нормы материального и процессуального права, регулирующие экспортно-импортные отношения, в профессиональной деятельности;</p> <p><b>Владеть:</b> навыками работы со справочными правовыми системами, с нормативными правовыми актами и специальной юридической литературой по вопросам регулирования экспортно-импортных отношений при осуществлении правоприменительной, научно-исследовательской или иной юридической деятельности в условиях цифровой экономики</p>
--	--	---

### 1.3. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы

Для освоения дисциплины необходимы компетенции, сформированные в ходе изучения дисциплин: «Актуальные проблемы предпринимательского права».

В результате освоения дисциплины формируются компетенции, необходимые для изучения дисциплин «Организация претензионно-исковой работы при защите прав субъектами предпринимательской деятельности» и прохождения практик.

### 2. Структура дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 з. е., 76 академических часов.

#### Структура дисциплины для очной формы обучения

Объем дисциплины в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий: 20 ч.

Семестр	Тип учебных занятий	Количество часов
3	Лекции	4
3	Семинары	16
Всего:		20

Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся составляет 56 академических часов.

### Структура дисциплины для очно-заочной формы обучения

Объем дисциплины в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий: 16 ч.

Семестр	Тип учебных занятий	Количество часов
<b>3</b>	Лекции	<b>2</b>
<b>3</b>	Семинары	<b>14</b>
Всего:		<b>16</b>

Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся составляет 60 академических часа.

### Структура дисциплины для заочной формы обучения

Объем дисциплины в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий: 8 ч.

Семестр	Тип учебных занятий	Количество часов
<b>3</b>	Лекции	<b>2</b>
<b>3</b>	Семинары	<b>6</b>
Всего:		<b>8</b>

Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся составляет 68 академических часа.

### **3.Содержание дисциплины**

#### **Тема 1. Введение в правовое регулирование экспортной-импортной деятельности.**

Основные понятия: экспорт, импорт, торговое сальдо, торговый оборот. Экспортный контроль. Невидимый экспорт и импорт. Промышленно-потребительский импорт/экспорт и промежуточный (сырьевой) импорт/экспорт. Реимпорт. Резэкспорт.

Понятие и виды экспортно-импортных отношений.

Источники правового регулирования экспортно-импортных отношений. Международный договор. Национальное законодательство. Обычаи. Обыкновения. Доктрина. Субправо. Коллизионное регулирование.

Внешнеторговое законодательство Российской Федерации.

Внешнеэкономическая политика. Понятие. Цели. Принципы. Протекционизм и фритредерство. Приоритетные направления внешнеэкономической политики России.

Государственное регулирование экспортно-импортных отношений. Цели и принципы государственного регулирования. Способы государственного регулирования. Основы таможенно-тарифного регулирования. Нетарифное регулирование. Экспортно-импортные ограничения.

Принципы международного экономического права. Принцип неотъемлемого суверенитета государства над своими природными ресурсами и всей экономической деятельностью. Принцип преференциального режима для развивающихся стран. Принцип международной социальной справедливости. Принцип свободного доступа к морю.

Торговые режимы. Режим недискриминации (nondiscrimination). Режим наибольшего благоприятствования (most favored nation). Национальный режим (national treatment). Режим взаимной выгоды. Принцип (режим) преференциальности. Дедушкина оговорка.

Базовые, максимальные и преференциальные ставки.

#### **Тема 2. Субъекты экспортно-импортной деятельности**

Понятие субъектов экспортно-импортных отношений. Общая характеристика субъектов экспортно-импортных отношений. Внешнеторговая правосубъектность: правоспособность, дееспособность. Сделкоспособность. Деликтоспособность. Общая, специальная и отраслевая правосубъектность.

Государство как регулятор экспортно-импортных отношений. Таможенные органы: понятие, статус, полномочия. Правовой статус таможенного представителя.

Государство как субъект экспортно-импортных отношений. Юрисдикционный иммунитет государства: виды. Абсолютный иммунитет. Ограниченный иммунитет. Функциональный иммунитет. Содержание юрисдикционного иммунитета. Судебный иммунитет. Иммунитет от предварительного обеспечения иска. Иммунитет от принудительного исполнения решения суда.

Внешнеторговая правосубъектность граждан и юридических лиц. Личный закон физического лица. Личный закон юридического лица. Содержание личного закона. Право на осуществление внешнеторговой. Правосубъектность транснациональных корпораций.

Оговорка Кальво.

### **Тема 3. Расчеты в экспортно-импортной деятельности**

Понятие и принципы валютного регулирования и валютного контроля. Виды валютных операций. А-конто.

Понятие внешнеторговых расчетов. Виды расчетов. Счетаostro и лоро. Банк-эмитент и исполняющий банк. Банк-корреспондент.

Формы внешнеторговых расчетов.

Расчеты по аккредитиву. Документарные и бездокументарные аккредитивы. Покрытые (депонированные) и непокрытые аккредитивы. Отзывные и безотзывные аккредитивы. Переводный аккредитив. Компенсационный аккредитив. Аккредитив «с красной оговоркой». Револьверный аккредитив. Циркулярный аккредитив. Требования к аккредитивам, предъявляемые Унифицированными правилами и обычаями для документарных аккредитивов (публикация Международной торговой палаты № 600, редакция 2007 г.).

Расчеты по инкассо. Чистое инкассо. Документарное инкассо. Требования к инкассо, предъявляемые Унифицированными правилами для инкассо (публикация Международной торговой палаты № 522, редакция 1995 г.).

Расчеты по платежному поручению. Правила осуществления безналичных расчетов.

Расчеты векселями. Понятие и признаки векселя. Простой и переводной вексель. Англо-американская и европейская вексельные системы. Акцепт векселя. Аваль. Ави́зо. Индоссамент.

Расчеты чеками. Кроссированный чек.

Расчеты с использованием электронных платежных систем.

### **Тема 4. Внешнеэкономические договоры**

Понятие внешнеторговой сделки. Форма внешнеторговой сделки. Унифицированные коллизионные нормы по форме сделок и применимому праву. Принцип «автономии воли» (*lex voluntatis*). Принцип наиболее тесной связи.

Негосударственное регулирование экспортно-импортных договорных обязательств. Принципы международных коммерческих контрактов (Принципы УНИДРУА 2004 г.). Типовые контракты, общие условия контрактов и их роль в регулировании договорных обязательств международного характера.

Международные принципы толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС 2010). Основные торговые термины. Франко-завод. Франко-перевозчик. Свободно вдоль борта судна. Свободно на борту судна. Перевозка оплачена. Перевозка и страхование оплачены. Стоимость и фрахт. Стоимость, страхование, фрахт. Доставлено на терминал. Доставлено на место. Доставлено с уплатой ввозных пошлин.

Общие условия поставок.



## **Тема 5. Правовое регулирование международных поставок**

Материально-правовое регулирование договора международной купли-продажи. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Нью-Йоркская Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже 1974 г., Соглашение об общих условиях поставок между организациями государств-участников СНГ 1992 г. Требования к оформлению договоров поставки. Порядок заключения контракта. Конвенционные требования к товару. Обязательства продавца и покупателя. Освобождение от ответственности. Средства правовой защиты в случае нарушения договора покупателем. Ответственность за нарушение контрактных обязательств. Исковая давность. Договор об исключительной продаже товаров.

Таможенные процедуры. Выпуск для внутреннего потребления. Экспорт. Таможенный транзит. Таможенный склад. Переработка на таможенной территории. Переработка вне таможенной территории. Переработка для внутреннего потребления. Временный ввоз (допуск). Временный вывоз. Реимпорт. Реэкспорт. Беспшлинная торговля. Уничтожение. Отказ в пользу государства. Свободная таможенная зона. Свободный склад. Специальная таможенная процедура. Порядок применения таможенных процедур.

Виды таможенных пошлин. Адвалорные пошлины. Специфический пошлины. Комбинированные пошлины. Сезонные пошлины. Специальные защитные пошлины. Антидемпинговые пошлины. Компенсационные пошлины.

Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при импорте товаров.

## **Тема 6. Правовое регулирование международных перевозок**

Общая характеристика правового регулирования международных перевозок. Ограничение ответственности перевозчика. Понятие специального права заимствования. Подсудность споров по международным перевозкам. Перевозка с объявленной стоимостью.

Правовые основы морских перевозок. Правовое регулирование перевозок грузов морем (линейное и трамповое судоходство). Правила Гаага-Висби. Коносамент: понятие, обязательные реквизиты, функции. Гамбургские правила. Международно-правовое регулирование перевозок грузов по чартеру. Рейсовый чартер. Тайм-чартер. Бербоут-чартер. Димайз-чартер. Демередж. Ответственность перевозчика. Претензии и исковая давность.

Международные воздушные перевозки. Варшавская Конвенция 1924 г. Монреальское соглашение 1966 года. Гватемальский протокол 1971 г. Монреальский протокол 1975 г. Порядок оформления воздушной перевозки. Авиагрузовая накладная. Ответственность перевозчика.

Международные автомобильные перевозки. Порядок оформления таможенных формальностей (Женевская таможенная конвенция 1975 г. о международной перевозке грузов с применением книжки МДП). Женевская конвенция 1956 г. о договоре международной дорожной перевозки грузов (КДПГ). Автотранспортная накладная. Ответственность перевозчика. Претензии и исковая давность.

Международные железнодорожные перевозки. КОТИФ. СМГС. СМПС. Железнодорожная накладная. Ответственность перевозчика. Ограничение ответственности

перевозчика. Предъявление претензий и исковая давность. Взаимодействие ОСЖД и КОТИФ.

Правовое регулирование смешанных и комбинированных перевозок. Роттердамские правила. Экспедиторская деятельность.

### **Тема 7. Разрешение внешнеэкономических споров**

Принципы разрешения внешнеторговых споров. Способы разрешения внешнеторговых споров. Переговоры. Консультации. Посредничество. Добрые услуги. Следственные и согласительные комиссии. Внешнеторговый арбитраж. Международное судебное разбирательство.

Органы разрешения внешнеторговых споров. Экономический суд СНГ. Постоянный третейский суд в Гааге. Международный центр по урегулированию инвестиционных споров. Комиссия по урегулированию споров ВТО.

Международный коммерческий арбитраж. Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г. Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г. Типовой закон о международном коммерческом арбитраже ЮНСИТРАЛ. Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ. Виды международного коммерческого арбитража. Институционный арбитраж. Арбитраж ad hoc. Основные арбитражные институты мира. Условия обращения в международный коммерческий арбитраж. Понятие коммерческого предприятия сторон. Арбитражное соглашение: виды, требования к форме. Основания для отмены решения международного коммерческого арбитража. Признание и приведение в исполнение иностранного арбитражного решения: условия удовлетворения и отказа.

Альтернативное разрешение споров. Согласительные процедуры. Медиация.

### **4. Образовательные технологии**

Реализуемые образовательные технологии призваны сформировать профессиональную направленность обучения студентов и повысить качество усвоения материала.

*Аудиторные лекционные занятия* проводятся с использованием электронных средств обучения (ПК, презентаций с использованием мультипроектора).

Аудиторные практические занятия проводятся с включением в них:

- решения ситуационных задач, разбора инцидентов и ситуаций;
- тестирования;
- комментированного чтения докладов и сообщений по темам курса;
- составления проектов документов;
- ролевой игры.

При реализации дисциплины «Правовое регулирование экспортно-импортных отношений» используются: проблемный метод изложения лекционного материала,

обсуждение докладов и дискуссии по наиболее сложным вопросам темы на семинарских занятиях, письменные работы различного типа.

Результатом усвоения курса является подготовка и проведение ролевой игры, моделирующей проведение различных процедур внесудебного урегулирования споров.

Самостоятельная работа студентов организуется с использованием правовых систем «Гарант», «Консультант +» и др., свободного доступа к Интернет-ресурсам, в том числе интернет-сайтов организаций, содействующих проведению внесудебных процедур урегулирования споров.

<b>№ п/п</b>	<b>Наименование раздела</b>	<b>Виды учебных занятий</b>	<b>Образовательные технологии</b>
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
1	Тема 1. Введение в правовое регулирование экспортно-импортных отношений	<i>Лекция .</i>	<i>Лекция с использованием компьютерной презентации</i>
		<i>Семинар .</i>	<i>Семинар в диалоговом режиме, обсуждение поставленных проблем</i>
		<i>Самостоятельная работа</i>	<i>Консультирование и проверка домашних заданий посредством электронной почты</i>
2	Тема 2. Субъекты экспортно-импортной деятельности	<i>Лекция .</i>	<i>Лекция с использованием компьютерной презентации</i>
		<i>Семинар .</i>	<i>Семинар в диалоговом режиме, обсуждение поставленных проблем</i>
		<i>Самостоятельная работа</i>	<i>Консультирование и проверка домашних заданий посредством электронной почты</i>
3	Тема 3. Расчеты в экспортно-импортных отношениях	<i>Лекция .</i>	<i>Лекция с использованием компьютерной презентации</i>
		<i>Семинар .</i>	<i>Семинар в диалоговом режиме, обсуждение поставленных проблем</i>
		<i>Самостоятельная работа</i>	<i>Консультирование и проверка домашних заданий посредством электронной почты</i>
4	Тема 4. Внешнеэкономические договоры	<i>Лекция .</i>	<i>Лекция с использованием компьютерной презентации</i>

		<i>Семинар .</i>	<i>Семинар в диалоговом режиме, обсуждение поставленных проблем</i>
		<i>Самостоятельная работа</i>	<i>Консультирование и проверка домашних заданий посредством электронной почты</i>
1.	Тема 5. Правовое регулирование международных поставок	<i>Лекция .</i>	<i>Лекция с использованием компьютерной презентации</i>
		<i>Семинар .</i>	<i>Семинар в диалоговом режиме, обсуждение поставленных проблем</i>
		<i>Самостоятельная работа</i>	<i>Консультирование и проверка домашних заданий посредством электронной почты</i>
6	Тема 6. Правовое регулирование международных перевозок	<i>Лекция .</i>	<i>Лекция с использованием компьютерной презентации</i>
		<i>Семинар .</i>	<i>Семинар в диалоговом режиме, обсуждение поставленных проблем</i>
		<i>Самостоятельная работа</i>	<i>Консультирование и проверка домашних заданий посредством электронной почты</i>
7	Тема 7. Разрешение внешнеэкономических споров	<i>Лекция .</i>	<i>Лекция с использованием компьютерной презентации</i>
		<i>Семинар .</i>	<i>Семинар в диалоговом режиме, обсуждение поставленных проблем</i>
		<i>Самостоятельная работа</i>	<i>Консультирование и проверка домашних заданий посредством электронной почты</i>

В период временного приостановления посещения обучающимися помещений и территории РГГУ. для организации учебного процесса с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий могут быть использованы следующие образовательные технологии:

- видео-лекции;
- онлайн-лекции в режиме реального времени;
- электронные учебники, учебные пособия, научные издания в электронном виде и доступ к иным электронным образовательным ресурсам;

- системы для электронного тестирования;
- консультации с использованием телекоммуникационных средств.

## 5. Оценка планируемых результатов обучения

### 5.1. Система оценивания

Форма контроля	Макс. количество баллов	
	За одну работу	Всего
Текущий контроль:		
- обсуждение вопросов на семинаре	2 балла	10 баллов
- обсуждение практических вопросов/ решение задач	5 баллов	20 баллов
- участие в ролевой игре/доклад	20 баллов	20 баллов
- тестирование по теме	5 баллов	10 баллов
Промежуточная аттестация зачет в форме тестирования		40 баллов
<b>Итого за семестр</b> зачет в форме тестирования		100 баллов

Полученный совокупный результат конвертируется в традиционную шкалу оценок и в шкалу оценок Европейской системы переноса и накопления кредитов (European Credit Transfer System; далее – ECTS) в соответствии с таблицей:

100-балльная шкала	Традиционная шкала		Шкала ECTS
95 – 100	отлично	зачтено	A
83 – 94			B
68 – 82	хорошо		C
56 – 67	удовлетворительно		D
50 – 55			E
20 – 49	неудовлетворительно	не зачтено	FX

0 – 19			F
--------	--	--	---

## 5.2. Критерии выставления оценки по дисциплине

<b>Баллы/ Шкала ECTS</b>	<b>Оценка по дисциплине</b>	<b>Критерии оценки результатов обучения по дисциплине</b>
100-83/ А,В	«отлично»/ «зачтено»	<p>Выставляется обучающемуся, если он глубоко и прочно усвоил теоретический и практический материал, может продемонстрировать это на занятиях и в ходе промежуточной аттестации.</p> <p>Обучающийся исчерпывающе и логически стройно излагает учебный материал, умеет увязывать теорию с практикой, справляется с решением задач профессиональной направленности высокого уровня сложности, правильно обосновывает принятые решения.</p> <p>Свободно ориентируется в учебной и профессиональной литературе.</p> <p>Оценка по дисциплине выставляется обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации.</p> <p>Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне – «высокий».</p>
82-68/ С	«хорошо»/«зачтено»	<p>Выставляется обучающемуся, если он знает теоретический и практический материал, грамотно и по существу излагает его на занятиях и в ходе промежуточной аттестации, не допуская существенных неточностей.</p> <p>Обучающийся правильно применяет теоретические положения при решении практических задач профессиональной направленности разного уровня сложности, владеет необходимыми для этого навыками и приёмами.</p> <p>Достаточно хорошо ориентируется в учебной и профессиональной литературе.</p> <p>Оценка по дисциплине выставляется обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации.</p> <p>Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне – «хороший».</p>
67-50/ D,E	«удовлетворительно»/«зачтено»	<p>Выставляется обучающемуся, если он знает на базовом уровне теоретический и практический материал, допускает отдельные ошибки при его изложении на занятиях и в ходе промежуточной аттестации.</p> <p>Обучающийся испытывает определённые затруднения в применении теоретических положений при решении практических задач профессиональной направленности</p>

		<p>стандартного уровня сложности, владеет необходимыми для этого базовыми навыками и приёмами.</p> <p>Демонстрирует достаточный уровень знания учебной литературы по дисциплине.</p> <p>Оценка по дисциплине выставляются обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации.</p> <p>Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне – «достаточный».</p>
49-0/ F,FX	«неудовлетворительно»/ не зачтено	<p>Выставляется обучающемуся, если он не знает на базовом уровне теоретический и практический материал, допускает грубые ошибки при его изложении на занятиях и в ходе промежуточной аттестации.</p> <p>Обучающийся испытывает серьёзные затруднения в применении теоретических положений при решении практических задач профессиональной направленности стандартного уровня сложности, не владеет необходимыми для этого навыками и приёмами.</p> <p>Демонстрирует фрагментарные знания учебной литературы по дисциплине.</p> <p>Оценка по дисциплине выставляются обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации.</p> <p>Компетенции на уровне «достаточный», закреплённые за дисциплиной, не сформированы.</p>

5.3. Оценочные средства (материалы) для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

#### **Оценочные материалы для текущего контроля успеваемости по дисциплине**

##### **Примеры тестовых заданий**

**Тест № 1. Экспортно-импортные отношения– это,**

а) внешнеторговая, инвестиционная, иная деятельность в области

международного обмена товарами, работами, услугами, информацией,

результатами интеллектуальной деятельности;

б) деятельность государства по установлению отношений с другими государствами в сфере экономики;

в) предпринимательская деятельность в отношениях, в которых присутствует иностранный элемент.

**Тест № 2. Экспортно-импортная деятельность – это,**

- а) предпринимательская деятельность, связанная с перевозкой товаров через таможенную границу;
- б) предпринимательская деятельность в области международного обмена товарами, работами, услугами, информацией, результатами интеллектуальной деятельности;
- в) заключение сделок с иностранным юридическим или физическим лицом

**Тест № 3. Таможенный тариф – это,**

- а) систематизированный перечень товаров, подлежащих таможенному оформлению при ввозе/вывозе на таможенную территорию;
- б) сумма, уплаченная за ввозимый товар;
- в) платеж, взимаемый при перемещении товаром таможенной границы.

**Тест № 4. Таможенная стоимость – это,**

- а) цена сделки, уплаченная или подлежащая уплате за ввозимый товар на момент пересечения им таможенной границы;
- б) платеж, взимаемый при перемещении товаром таможенной границы;
- г) стоимость товара, используемая в качестве основы для налогообложения товаров.

**Тест № 5. Таможенная пошлина – это,**

- а) платеж, взимаемый при перемещении товаром таможенной границы;
- б) цена сделки, уплаченная или подлежащая уплате за ввозимый товар на момент пересечения им таможенной границы.

**Тест № 6. Согласно международным нормам международная коммерческая сделка может быть заключена:**

- а) устно;
- б) письменно;
- в) как письменно, так и устно.

**Тест № 7. Что не относится к существенным условиям контракта:**

- а) предмет контракта; б) рекламация; в) санкции; г) маркировка.

**Тест № 8. Предложением продавца, направленным конкретному покупателю содержащим срок для ответа, называется:**

- а) оферта; б) акцепт; в) твердая оферта; г) свободная оферта



**Тест № 9. Приложение к контракту, в котором определяется перечень всех поставляемых товаров:**

а) спецификация; б) счет-фактура; в) сертификат; г) ковернот.

**Тест № 10. Базисные условия поставки в контракте определяют:**

а) порядок перевозки товара;

б) степень риска сделки;

в) ответственность сторон за исполнение контракта;

г) момент перехода риска с продавца на покупателя.

**Тест № 11. Претензия контрагента к другой стороне в связи с ненадлежащим исполнением условий контракта— это,**

а) рекламация; б) бонификация; в) рефакция.

**Тест № 12. По договору консигнации товары экспортера до их реализации—продажи конечному потребителю —находятся:**

а) на складе экспортера в стране экспорта;

б) на складе посредника в стране импорта;

в) на складе экспортера в стране импорта,

г) на складе посредника в третьей стране

**Тест № 13. Не является валютой:**

а) иностранная валюта;

б) выраженные в рублях платежные документы;

в) средства в рублях на счетах в банках;

г) изымаемые из обращения рубли.

**Тест № 14. Не относятся к резидентам:**

а) физические лица, имеющие постоянное местожительство в РФ, в том числе временно находящиеся за пределами РФ;

б) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством РФ, с местонахождением в РФ;

в) дипломатические и иные официальные представительства РФ, находящиеся за её пределами;

г) находящиеся в РФ иностранные дипломатические и иные официальные представительства, а также международные организации, их филиалы и представительства

**Тест № 15. Текущий валютный счет:**

- а) предназначен для зачисления поступлений в иностранной валюте, в том числе и не подлежащих обязательной продаже;
- б) предназначен для зачисления иностранной валюты, купленной за рубли на валютном рынке;
- в) предназначен для учета средств, остающихся в распоряжении юридического лица после обязательной продажи экспортной выручки.

**Тест № 16. Неустойка—это:**

- а) денежная или иная имущественная ценность, которую должник обязуется уплатить кредитору в случае нарушения им своего обязательства;
- б) денежная сумма или иная имущественная ценность, которая передается в счет исполнения договорного обязательства;
- в) денежная сумма, выдаваемая одной из сторон в счет причитающихся с нее по договору платежей другой стороне.

**Тест № 17. Задаток—это:**

- а) денежная или иная имущественная ценность, которую должник обязуется уплатить кредитору в случае нарушения им своего обязательства;
- б) денежная сумма или иная имущественная ценность, которая передается в счет исполнения договорного обязательства;
- в) денежная сумма, выдаваемая одной из сторон в счет причитающихся с нее по договору платежей другой стороне.

**Тест № 18. Аванс—это:**

- а) денежная или иная имущественная ценность, которую должник обязуется уплатить кредитору в случае нарушения им своего обязательства;
- б) денежная сумма или иная имущественная ценность, которая передается в счет исполнения договорного обязательства;
- в) денежная сумма, выдаваемая одной из сторон в счет причитающихся с нее по договору платежей другой стороне.

**Тест № 19. Можно ли изменить форму векселя:**

а) да; б) нет; в) возможно, если один из участников прекратил свое существование

**Тест № 20. Банковский аваль – это:**

а) документ, в силу которого банк дает по просьбе лица письменное обязательство уплатить кредиторю этого лица в соответствии с условиями обязательства денежную сумму по представлении кредитором письменного требования о ее уплате;

б) гарантия оплаты всей суммы или ее части, которая дается банком за любое ответственное по векселю лицо.

**Тест № 21. «Эскроу» означает:**

а) передачу договора за печатью или иного документа, фактически оформленных и готовых для передачи третьему постороннему лицу, с тем чтобы это третье лицо передало их тому лицу, в пользу которого они были совершены, но только при наступлении какого-либо условия или обстоятельства;

б) покупку долга;

в) уступку финансового требования

**Тест № 22. Факторинг – это:**

а) форма банковского кредита;

б) покупку долга;

в) уступку финансового требования.

**Тест № 23. Инкотермс - это,**

а) сборник нормативных актов;

б) кодекс;

в) закон;

г) международные правила толкования торговых терминов.

**Тест № 24. Какие обстоятельства могут считаться форс-мажорными:**

а) любые стихийные бедствия;

б) любые правительственные меры регулирования международной торговли;

в) обстоятельства чрезвычайного характера, которые стороны не могли предвидеть;

г) обстоятельства, препятствующие исполнению контракта

**Тест № 25. Споры по внешнеторговым контрактам обычно рассматриваются:**

а) в местном суде ответчика; б) в специализированном арбитраже; в) в специализированном арбитраже по месту подписания контракта.

**Тест № 26. Стокист—это,**

а) фирма в стране импортера, осуществляющие экспортно-импортные операции на основе специального договора о консигнационном складе;

б) посредник между промышленными предприятиями и розничными фирмами;

в) лицо, занимающееся в основном импортными операциями, выступает как торговец по договору, получает исключительное право на продажу определенных товаров.

**Тест № 27. Брокер—это посредник, который:**

а) лицо, которое не имеет права подписывать сделки с третьими лицами;

б) лицо, которое подписывает сделки с третьими лицами от имени и за счет доверителя;

в) лицо, которое подписывает сделки с третьими лицами от своего имени, но за счет доверителя

г) юридическое или физическое лицо, выполняющее посреднические функции между продавцом и покупателем, между страховщиком и страхователем (страховой брокер), между судовладельцем и фрахтователем и получающее вознаграждение в виде комиссионных.

**Тест № 28. Маклер:**

а) лицо, которое не имеет права подписывать сделки с третьими лицами;

б) лицо, которое подписывает сделки с третьими лицами от имени и за счет доверителя;

в) лицо, которое подписывает сделки с третьими лицами от своего имени, но за счет доверителя

г) торговый посредник

**Тест № 29. Консигнатор:**

а)лицо, которое не имеет права подписывать сделки с третьими лицами;

б) лицо, которое подписывает сделки с третьими лицами от имени и за счет доверителя;

в) лицо, которое подписывает сделки с третьими лицами от своего имени, но за счет доверителя;

г) подписывает сделки с третьими лицами от своего имени и за свой счет;

д) комиссионер (агент, посредник), физическое или юридическое лицо, принимающее на себя обязательство исполнять поручения организации консигнационной торговли (по совершению сделок по продаже товаров) и реализующее товар (обычно во внешнеторговых

операциях) со своего склада, находящегося за границей, и от своего имени за соответствующее вознаграждение, получаемое от владельца товара.

### Тест № 30. Дилер:

- а) не имеет права подписывать сделки с третьими лицами;
- б) подписывает сделки с третьими лицами от имени и за счет доверителя;
- в) подписывает сделки с третьими лицами от своего имени, но за счет доверителя;
- г) физическое или юридическое лицо, которое закупает оптом продукцию компании, а продаёт её в розницу или мелким оптом и подписывает сделки с третьими лицами от своего имени и за свой счет.

### Практические вопросы

1. Раскройте содержание термина «сближение права разных государств»
2. Найдите в нескольких научных публикациях и проанализируйте описание «теории трансформации» (имплементации) норм международных договоров в национальное право. В чем ее суть?
3. Составьте перечень (не более 10) наиболее важных многосторонних договоров в области МЧП, в которых участвует РФ, а также перечень (не более 10) наиболее важных законодательных актов РФ в этой области.
4. При подготовке к занятию используйте сравнительно-правовой метод для уяснения содержания понятий «унификация» и «гармонизация», опираясь на следующие критерии: субъекты нормотворчества, юридическая природа включаемых в национальную отрасль МЧП положений; способы включения в национальное право; различия во вступлении в силу и прекращении норм МЧП, связанные с их юридической природой; требования к формулировкам, включаемым в состав национального права в процессе унификации и гармонизации; правовая обязанность унификации и гармонизации. Все результаты сравнения следует представить в виде таблицы.  
Выскажите свою точку зрения по вопросу о том, можно ли рассматривать унификацию права как «международный правотворческий процесс»
5. Проанализируйте положения п.п. 26-27 Руководства по принятию Типового закона ЮНСИТРАЛ об электронных подписях от 5 июля 2001 г. и сделайте выводы о сущности институтов унификации и гармонизации в международном частном праве.  
С позиции процессов унификации, гармонизации и других способов сближения права дайте оценку следующим нормативным источникам:
  - Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.;
  - Кодекс Бустаманте 1928 г.;

— Модельный гражданский кодекс для государств-участников СНГ;

— Конвенция ООН о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г.;

— Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже 1985 г.;

— Кишиневская конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам 2002 г.;

## **Задачи**

### **Задача № 1**

Компания с постоянным местопребыванием в США сдает в аренду воздушные суда российской авиакомпании, получая доходы. Арендатор использует суда в международных и во внутренних перевозках в РФ. Американская компания не имеет в РФ постоянного представительства и не осуществляет кроме указанной никакой иной деятельности. Подлежат ли налогообложению в РФ доходы американской компании? Действует ли между РФ и США договор об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал?

### **Задача № 2**

В арбитражный суд г. Москвы было подано ходатайство о признании и исполнении решения суда Англии (Central London County Court) в отношении ФГУП «УКТ». Судья, рассмотрев ходатайство, отказал в его удовлетворении. В определении он указал на отсутствие между РФ и Великобританией соглашения по вопросам признания и принудительного исполнения судебных решений, а также на то, что ФГУП является предприятием военно-промышленного комплекса и в случае исполнения решения окажется в сложной финансовой ситуации, что может повлиять на обороноспособность РФ. Оцените это решение. Возможно ли в данной ситуации использовать ссылку на публичный порядок как на основание отказа в признании и исполнении иностранного судебного решения?

### **Задача № 3**

Французская фирма купила по договору, заключенному в Москве у российского предприятия партию пиломатериалов с отгрузкой из города СПб СIF Ницца. По прибытию в порт назначения, груз, отправленный на зафрахтованном продавцом судне, оказался подмоченным. В связи с этим фирма предъявила во МКАС в Москве иск предприятию о возмещении убытков. Решите спор.

### **Задача № 4**

Французский гражданин М. приехал в Москву на работу, заключив контракт с издательством. Он женился на гражданке России. У супругов родился сын. Затем супруги с ребенком выехали во Францию. Отношения между супругами ухудшились и жена (российская гражданка) предъявила иск во французском суде о расторжении брака. Она

потребовала, чтобы суд при расторжении брака вынес решение о том, чтобы сын проживал с матерью. Суд полностью отказал в иске. Правильно ли поступил суд?

### **Задача № 5**

При рассмотрении дела в Международном арбитражном суде при Белорусской Торгово-промышленной палате между сторонами возник спор об истолковании контракта. Истец привел в качестве аргумента в свою пользу тот факт, что аналогичная ситуация сложилась у данного предприятия с другой иностранной фирмой, контракт с которой был заключен на тех же условиях. В случае с фирмой дело рассматривалось в Международном коммерческом арбитражном суде при ТПП РФ, и арбитраж истолковал договор в пользу истца. В доказательство было представлено арбитражное решение МКАС о взыскании денежной суммы в пользу истца. Дайте оценку позиции истца. Изменится ли решение, если аналогичное дело рассматривалось в том же арбитражном суде?

### **Задача № 6**

При рассмотрении в международном арбитражном суде дела по иску американской компании к белорусскому предприятию возникли разногласия в отношении толкования торгового термина CIF. Американская компания настаивала на толковании термина в смысле американского гражданского права, мотивируя это тем, что компания является продавцом по договору и в соответствии с белорусским ГК к договору должно быть применено американское право. Белорусская сторона настаивала на толковании термина в смысле международных правил, используя INCOTERMS'2000. Решите спор.

### **Ролевая игра**

Описание деловой игры по теме:

*«Разрешение в международном коммерческом арбитраже спора о применимом праве по внешнеэкономическому контракту по поставке пальмового масла между Россией и Индонезией».*

20 января 2014 года между компанией ООО «Дельта Трейдинг», созданной и действующей в соответствии с правом Российской Федерации (Покупатель) и Компанией с ограниченной ответственностью «Альфа Трейд», созданной и действующей в соответствии с правом Индонезии (Продавец) был заключен договор международной купли-продажи пальмового масла наливом на условиях СИФ Новороссийск. Общее количество пальмового масла – 150 тысяч метрических тонн. Период отгрузки 01 мая 2014 года – 30 августа 2014 года. Частичные отгрузки разрешены.

В контракте содержались следующие положения:

## *6. Арбитраж*

*6.1. Все споры, возникающие между Сторонами в связи с невыполнением либо ненадлежащим выполнением условий настоящего Контракта, подлежат передаче на рассмотрение в Международный арбитражный суд Стокгольма в соответствии с его регламентом. Применимое право – право Англии.*

*6.2. Языком арбитражного разбирательства является английский.*

Продавец отгрузил первую партию товара 12 мая 2014 года в количестве 50 тысяч тонн. По прибытию товара была обнаружена недостача в размере 0,5% от общей партии товара. При этом выяснилось, что Продавец через два дня после отгрузки заключил дополнительное соглашение со страховщиком, установив безусловную франшизу в размере 0,5% от страховой стоимости товара, о чем Покупатель не был уведомлен.

Покупатель написал Продавцу претензионное письмо, на которое Продавец не ответил. Далее никакой переписки по данному вопросу стороны не вели.

15 июня 2014 года Продавец отгрузил вторую партию товара в количестве 40 тысяч тонн. По прибытию было обнаружено, что качественные характеристики пальмового масла не соответствуют контрактным.

Покупатель написал Продавцу претензионное письмо, на которое Продавец не ответил. Далее никакой переписки по данному вопросу стороны не вели.

20 июня 2014 года Стороны подписали дополнительное соглашение к договору, в котором договорились *изложить пункт 6 Контракта в следующей редакции:*

## *6. Арбитраж*

*6.1. Все споры, возникающие между Сторонами в связи с невыполнением либо ненадлежащим выполнением условий настоящего Контракта, Стороны будут стремиться решать путем переговоров.*

*6.2. Если Стороны не могут прийти к согласию, то спор подлежит передаче на рассмотрение в Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате Индонезии (место рассмотрения г. Джакарта, Индонезия) согласно его Регламенту и в составе трех арбитров, в случае, если истцом выступает Продавец; и Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате РФ (место рассмотрения спора – г. Москва, РФ) в составе трех арбитров, согласно его Регламенту, если Истцом выступает Покупатель.*



*6.3. При рассмотрении спора в данных судах применяются: нормы материального и процессуального права Индонезии, в случае, если истцом выступает Продавец; нормы материального и процессуального права России, если Истцом выступает Покупатель.*

*6.4. Языком арбитражного разбирательства является русский.*

25 июня 2014 года Продавец отгрузил третью партию товара в количестве 40 тысяч тонн. По прибытию было обнаружено, что качественные характеристики пальмового масла не соответствуют контрактным.

01 августа 2014 года покупатель направил Продавцу уведомление о расторжении договора в неисполненной части и направил исковое заявление в МКАС при ТПП РФ по всем нарушениям контракта, которые, по его мнению, совершил Продавец.

Ответчик оспаривал компетенцию МКАС при ТПП. Ответчик подал встречный иск к Истцу в МКАС при ТПП Индонезии 25 сентября 2014 года, а также встречный иск в МКАС при ТПП РФ 30 сентября 2014 года.

В рамках учебного дела имеет место заседание арбитров МКАС при ТПП РФ в котором стороны предоставляют свои аргументы, а арбитры должны принять решение о применимом праве и компетенции МКАС при ТПП на рассмотрение предъявленного первоначального и встречного исков.

#### **Примерные темы для докладов**

1. Рецепция доктрины функционального иммунитета в российской науке и практике.
2. Международно-правовое регулирование деятельности транснациональных корпораций.
3. Принципы и критерии допуска иностранных организаций к инвестициям в стратегические предприятия.
4. Практика разрешения споров по расчетам с использованием аккредитива.
5. Практика разрешения споров по расчетам с использованием инкассо.
6. Практика разрешения споров по расчетам с использованием чеков.
7. Практика разрешения споров по расчетам с использованием векселей.
8. Пределы применения автономии воли в договорных обязательствах.
9. Субправо как регулятор международных договорных обязательств.
10. Соотношение принципов УНИДРУА и российского права.

11. Исковая давность в международной купле-продаже товаров.
12. Сфера применения Венской конвенции 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров в доктрине и практике.
13. Эволюция принципов толкования международных торговых терминов.
14. Правовой статус и особенности Общих условий поставок.
15. Правовое регулирование смешанных перевозок.
16. Коносамент как ценная бумага.
17. Система договоров Варшавского союза авиаперевозки.
18. Актуальные проблемы автомобильных перевозок.
19. Правовое регулирование перевозок.
20. Проблемы применения оговорки о публичном порядке.
21. Сфера применения внешнеторгового арбитража в ведущих экономических центрах.
22. Разрешение внешнеэкономических споров в рамках ВТО.
23. Валлеттский механизм ОБСЕ и его усовершенствование.
24. Добрые услуги как метод разрешения внешнеэкономических споров.

Магистрант может выбрать тему аналитического доклада, не входящую в данный список, по согласованию с преподавателем.

### **Оценочные материалы для промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине**

#### **Вопросы к зачету**

1. Понятие и признаки внешнеэкономической деятельности.
2. Формы и виды внешнеэкономической деятельности.
3. Источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности.
4. Коллизионное регулирование внешнеэкономической деятельности.
5. Система внешнеэкономического законодательства России.
6. Цели, принципы и способы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
7. Принципы международного экономического права.
8. Экономические режимы.

9. Государство как субъект внешнеэкономической деятельности.
10. Юрисдикционный иммунитет государства.
11. Внешнеэкономическая правосубъектность юридических лиц.
12. Правосубъектность транснациональных корпораций.
13. Дедушкина оговорка. Оговорка Кальво.
14. Понятие и принципы валютного регулирования и валютного контроля.
15. Правовое регулирование расчетов по аккредитиву.
16. Правовое регулирование расчетов по инкассо.
17. Правовое регулирование вексельных и чековых расчетов.
18. Понятие внешнеэкономической сделки.
19. Унифицированные коллизионные нормы по форме сделок и применимому праву.
20. Принципы международных контрактов УНИДРУА 2004.
21. Таможенные процедуры.
22. Понятие экспортных и импортных операций.
23. Экспортный контроль.
24. Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при импорте товаров.
25. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.
26. ОУП СНГ.
27. Требования к оформлению договоров поставки.
28. Порядок заключения договора поставки.
29. Конвенционные требования к товару.
30. Обязательства продавца.
31. Обязательства покупателя.
32. Средства правовой защиты в случае нарушения договора внешнеэкономической поставки.
33. Ответственность за нарушение обязательств по договору внешнеэкономической поставки.
34. Исковая давность в международной купле-продаже товаров.

35. Договор об исключительной продаже товаров.
36. Международные правила толкования торговых терминов ИНКОТЕРМС 2010.
37. Правовое регулирование международных морских перевозок.
38. Правовое регулирование международных воздушных перевозок.
39. Правовое регулирование международных автомобильных перевозок.
40. Правовое регулирование международных железнодорожных перевозок.
41. Принципы и способы разрешения внешнеэкономических споров.
42. Органы разрешения внешнеэкономических споров.
43. Внешнеторговый арбитраж: понятие, виды, условия обращения.
44. Основания для отказа в признании и приведении в исполнение решения  
внешнеторгового арбитража

## **6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины**

### **6.1.Список источников и литературы**

#### **Источники**

##### **Основные**

1.Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 N 146-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 03.12.2001, N 49, ст. 4552.

##### **Дополнительные**

2.Федеральный закон от 18.07.1999 N 183-ФЗ "Об экспортном контроле" // "Собрание законодательства РФ", 26.07.1999, N 30, ст. 3774.

3.Федеральный закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ "О валютном регулировании и валютном контроле" // "Собрание законодательства РФ", 15.12.2003, N 50, ст. 4859.

4.Федеральный закон от 27.11.2010 N 311-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации" // "Собрание законодательства РФ", 29.11.2010, N 48, ст. 6252.

#### **Литература**

##### **Основная**

Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 387 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09280-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/488619>

##### **Дополнительная**

Гетьман-Павлова, И. В. Международный гражданский процесс : учебник для вузов / И. В. Гетьман-Павлова, А. С. Касаткина, М. А. Филатова ; под общей редакцией И. В. Гетьман-Павловой. — 2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 341 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13153-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/471411>

Симатова, Е. Л. Международное частное право. Самые известные судебные споры : практическое пособие для вузов / Е. Л. Симатова. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 124 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-12641-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/496301>

### *6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»*

1. Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru>
2. Сайт Министерства внутренних дел Российской Федерации // Режим доступа: <https://мвд.рф/>
3. Сайт Верховного Суда Российской Федерации // Режим доступа: <http://www.vsrp.ru/>

4. Национальная электронная библиотека (НЭБ) // Режим доступа:  
[www.rusneb.ru](http://www.rusneb.ru)

5. **ELibrary.ru** Научная электронная библиотека // Режим доступа:  
[www.elibrary.ru](http://www.elibrary.ru)

### 6.3. Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы

Доступ к профессиональным базам данных: <https://liber.rsuh.ru/ru/bases>

Информационные справочные системы:

1. Консультант Плюс
2. Гарант

## 7. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Аудитории для проведения лекций и семинарских занятий с техническими средствами обучения (мультимедиа-проектор (видеопроектор), экран (переносной или стационарный)).

### Состав программного обеспечения (ПО), современных профессиональных баз данных (БД) и информационно-справочных систем (ИСС)

#### 1. Состав программного обеспечения:

№п /п	Наименование ПО	Производитель	Способ распространения (лицензионное или свободно распространяемое)
1.	Windows	Microsoft	лицензионное
2.	Microsoft Office	Microsoft	лицензионное

#### 2. Перечень БД и ИСС

№п /п	Наименование
----------	--------------

1	<p>Профессиональные полнотекстовые базы данных</p> <p>Национальная электронная библиотека (НЭБ) <a href="http://www.rusneb.ru">www.rusneb.ru</a></p> <p><b>ELibrary.ru</b> Научная электронная библиотека <a href="http://www.elibrary.ru">www.elibrary.ru</a></p> <p>Электронная библиотека Grebennikon.ru <a href="http://www.grebennikon.ru">www.grebennikon.ru</a></p>
2	<p>Информационные справочные системы:</p> <p>Консультант Плюс, Гарант</p>

## 8. Обеспечение образовательного процесса для лиц с ограниченными возможностями здоровья

В ходе реализации дисциплины используются следующие дополнительные методы обучения, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся в зависимости от их индивидуальных особенностей:

- для слепых и слабовидящих:
  - лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением;
  - письменные задания выполняются на компьютере со специализированным программным обеспечением, или могут быть заменены устным ответом;
  - обеспечивается индивидуальное равномерное освещение не менее 300 люкс;
  - для выполнения задания при необходимости предоставляется увеличивающее устройство; возможно также использование собственных увеличивающих устройств;
  - письменные задания оформляются увеличенным шрифтом;
  - экзамен и зачёт проводятся в устной форме или выполняются в письменной форме на компьютере.
- для глухих и слабослышащих:
  - лекции оформляются в виде электронного документа, либо предоставляется звукоусиливающая аппаратура индивидуального пользования;
  - письменные задания выполняются на компьютере в письменной форме;
  - экзамен и зачёт проводятся в письменной форме на компьютере; возможно проведение в форме тестирования.
- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:
  - лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением;
  - письменные задания выполняются на компьютере со специализированным программным обеспечением;
  - экзамен и зачёт проводятся в устной форме или выполняются в письменной форме на компьютере.

При необходимости предусматривается увеличение времени для подготовки ответа.

Процедура проведения промежуточной аттестации для обучающихся устанавливается с учётом их индивидуальных психофизических особенностей. Промежуточная аттестация может проводиться в несколько этапов.

При проведении процедуры оценивания результатов обучения предусматривается использование технических средств, необходимых в связи с индивидуальными особенностями обучающихся. Эти средства могут быть предоставлены университетом, или могут использоваться собственные технические средства.

Проведение процедуры оценивания результатов обучения допускается с использованием дистанционных образовательных технологий.

Обеспечивается доступ к информационным и библиографическим ресурсам в сети Интернет для каждого обучающегося в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

- для слепых и слабовидящих:
  - в печатной форме увеличенным шрифтом;
  - в форме электронного документа;
  - в форме аудиофайла.
- для глухих и слабослышащих:
  - в печатной форме;
  - в форме электронного документа.
- для обучающихся с нарушениями опорно-двигательного аппарата:
  - в печатной форме;
  - в форме электронного документа;
  - в форме аудиофайла.

Учебные аудитории для всех видов контактной и самостоятельной работы, научная библиотека и иные помещения для обучения оснащены специальным оборудованием и учебными местами с техническими средствами обучения:

- для слепых и слабовидящих:
  - устройством для сканирования и чтения с камерой SARA CE;
  - дисплеем Брайля PAC Mate 20;
  - принтером Брайля EmBraille ViewPlus;
- для глухих и слабослышащих:
  - автоматизированным рабочим местом для людей с нарушением слуха и слабослышащих;
  - акустический усилитель и колонки;
- для обучающихся с нарушениями опорно-двигательного аппарата:
  - передвижными, регулируемые эргономическими партами СИ-1;
  - компьютерной техникой со специальным программным обеспечением.

## **9. Методические материалы**

### **9.1. Планы семинарски занятий**

#### **Семинар 1: Субъекты экспортно-импортных отношений**

1. Общая характеристика субъектов внешнеэкономической деятельности.
2. Государство как субъект внешнеэкономической деятельности.
3. Юрисдикционный иммунитет государства.
4. Внешнеэкономическая правосубъектность юридических лиц.
5. Правосубъектность транснациональных корпораций.
6. Дедушкина оговорка. Оговорка Кальво.

#### **Семинар 2 : Внешнеэкономические расчеты**

1. Понятие и принципы валютного регулирования и валютного контроля.
2. Правовое регулирование расчетов по аккредитиву.
3. Правовое регулирование расчетов по инкассо.
4. Правовое регулирование вексельных и чековых расчетов.

#### **Семинар 3: Внешнеэкономические договоры**

1. Понятие внешнеэкономической сделки.
2. Унифицированные коллизионные нормы по форме сделок и применимому праву.



3. Принципы международных контрактов УНИДРУА 2004.
4. Таможенные процедуры.
5. Понятие экспортных и импортных операций.
6. Экспортный контроль.
7. Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при импорте товаров.

#### **Семинар 4: Правовое регулирование международных поставок**

1. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.
2. ОУП СНГ.
3. Требования к оформлению договоров поставки.
4. Порядок заключения договора поставки.
5. Конвенционные требования к товару.
6. Обязательства продавца.
7. Обязательства покупателя.
8. Средства правовой защиты в случае нарушения договора внешнеэкономической поставки.
9. Ответственность за нарушение обязательств по договору внешнеэкономической поставки.
10. Исковая давность по договорам внешнеэкономической поставки.
11. Договор об исключительной продаже товаров.
12. Международные правила толкования торговых терминов ИНКОТЕРМС 2010.

#### **Семинары 5-6: Правовое регулирование международных перевозок**

1. Правовое регулирование международных морских перевозок.
2. Правовое регулирование международных воздушных перевозок.
3. Правовое регулирование международных автомобильных перевозок.
4. Правовое регулирование международных железнодорожных перевозок.
5. Правовое регулирование смешанных перевозок.
6. Правовое регулирование контейнерных перевозок
7. Правовое регулирование перевозок с использованием европаллетов.
8. Правовое регулирование перевозок по основным транспортным артериям.

#### **Семинар 7: Разрешение внешнеэкономических споров.**

1. Принципы и способы разрешения внешнеэкономических споров.
2. Органы разрешения внешнеэкономических споров.
3. Виды разрешения внешнеэкономических споров.
4. Международное сотрудничество в области внешнеэкономических споров.
5. Альтернативное разрешение споров. Посредничество. Медиация. Добрые услуги.
6. Внешнеторговый арбитраж: понятие, виды, условия обращения.
7. Основания для отказа в признании и приведении в исполнение решения внешнеторгового арбитража.

## **9.2. Методические рекомендации по подготовке письменных работ**

### **Методические рекомендации и темы для подготовки докладов-презентаций**

Презентация представляется в распечатанном виде на кафедре Теории права и сравнительного правоведения.

Текст набирается в программе PowerPoint и состоит **СТРОГО** из 5 слайдов (не допускается увеличение или сокращение количества слайдов).

Титул (см. приложение), а также «Список использованной литературы», на основании которого выполнена работа, в общий объем слайдов не входит.

Поскольку презентация должна быть представлена в распечатанном виде, то нецелесообразно использовать «заливку» цветом поля страниц;

Презентация должна быть использована студентом на семинарском занятии как сопровождение своего выступления, поэтому рекомендуется соотнести тему презентации и выступления с темой и вопросом семинарского занятия.

Рекомендуется ознакомиться со смежными темами выступающих (см. список), чтобы правильно определить границы своего предмета, не повторять и не пересекаться с первыми.

#### **Требования к содержанию слайдов:**

- 1) слайды должны раскрывать содержание вопроса темы, т.е. отражать самое главное в презентуемом вопросе;
- 2) быть непосредственно связанными с проблемами юридической науки;
- 3) характеризоваться наглядностью, т.е. демонстрировать структуру элементов, свойств, характеристик и проч. знания о том или ином объекте, его связей со смежными научными положениями;
- 4) материал не должен копировать текст (т.е. не быть конспектом), а представлять собой схему (или таблицу) с минимальным количеством слов, позволяющую визуально быстро «схватить» суть вопроса;
- 5) слайды не должны быть перегружены информацией, но при этом должны содержать достаточный ее объем для раскрытия темы.

На семинарском занятии после выступления студента с презентацией группа задает вопросы по теме, на которые выступающему необходимо отвечать кратко, грамотно и доходчиво.

*Приложение 1.*

### **АННОТАЦИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

Дисциплина «Правовое регулирование экспортно-импортных отношений» является частью блока дисциплин учебного плана. Дисциплина «Правовое регулирование экспортно-импортных отношений» реализуется на юридическом факультете кафедрой предпринимательского права.

Цель дисциплины – формирование у студентов комплекса профессиональных компетенций, предусмотренных основной образовательной программой высшего профессионального образования по направлению подготовки 40.04.01 «Юриспруденция» для дисциплины «Правовое регулирование экспортно-импортных отношений» с тем, чтобы планируемые результаты обучения (знания, умения и навыки) соответствовали содержанию каждой компетенции.

Задачи:

- Выработка у студентов необходимых навыков и умений для их будущей профессиональной деятельности;
- Овладение студентами современными научными познаниями в области правового регулирования экспортно-импортных отношений в объеме, необходимом выпускникам высшего учебного заведения юридического профиля.
- Изучение предлагаемого курса призвано вооружить будущих специалистов теоретическими знаниями, практическими навыками и умениями о системе правового регулирования экспортно-импортных отношений, о защите материальных прав и законных интересов физических лиц, граждан – предпринимателей и юридических лиц.
- В данном курсе изучаются выработанные теорией и практикой понятия и правила, относящиеся к его предмету, а также пути, методы и приемы применения их в деятельности специалиста-юриста в области правового регулирования экспортно-импортных отношений

<b>Коды компетенции</b>	<b>Содержание компетенций</b>
ПК-2	Способен квалифицированно применять нормативные правовые акты в конкретных сферах юридической деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

**Знать:**

- основные положения «Правовое регулирование экспортно-импортных отношений»;
- сущность, содержание важнейших понятий, категорий институтов этой дисциплины;
- иметь представление о единстве и дифференциации правового регулирования в данной области.

**Уметь:**

- оперировать юридическими понятиями и категориями;
- анализировать действующее законодательство в области правового регулирования экспортно-импортных отношений;
- ориентироваться в разнообразных проявлениях юридической практики по вопросам применения законодательства о правовом регулировании экспортно-импортных отношений;

- анализировать юридические факты возникновения, изменения и прекращения указанных правоотношений.

**Владеть:**

- юридической терминологией;
- навыками работы с правовыми актами;
- навыками анализа юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, являющихся объектами профессиональной деятельности;
  - навыками анализа правоприменительной практики.

По дисциплине предусмотрена промежуточная аттестация в форме *зачета*.

Общая трудоемкость освоения дисциплины (*модуля*) составляет 2 зачетные единицы







